

Comment promouvoir votre activité de financement



La plupart du temps, les gens achètent des billets à une activité ou font un don pour une raison bien simple : on le leur a demandé.

Alors passez le mot!

✓ **DEMANDEZ personnellement**

Ne donnez pas juste des chiffres. Racontez votre histoire et expliquez pourquoi vous organisez cette activité. Mettez sur la relation que vous avez avec vos donateurs et les personnes que vous invitez à l'activité.

✓ **DEMANDEZ à tout le monde**

Allez au-delà de la famille et des amis – demandez à vos voisins, à vos collègues, à votre médecin, à votre entraîneur, à votre épicier... bref, à tous ceux avec qui vous avez des contacts réguliers

✓ **DEMANDEZ beaucoup**

Si vous demandez 100 \$ à quelqu'un, il pourrait vous donner cette somme, ou 75 \$ ou 50 \$. Quoi qu'il en soit, n'hésitez pas à placer la barre haut.

✓ **DEMANDEZ avec assurance**

Vous ne demandez pas de l'argent pour vous-même; vous demandez des fonds qui aideront à trouver un traitement définitif contre l'arthrite pour que des millions de Canadiens puissent connaître un avenir sans douleur chronique.

DEMANDER EN 5 ÉTAPES FACILES

1. Précisez le problème que vous tentez de contrer. Par exemple : Il y a 6 millions de Canadiens qui vivent avec l'arthrite.
2. Indiquez pourquoi c'est important pour vous. Par exemple : Ma femme est atteinte d'arthrite. Chaque jour, je la vois combattre cette maladie dévastatrice.
3. Faites part de ce que vous faites à ce sujet. Par exemple : J'organise <INSÉRER LE NOM OU UNE BRÈVE DESCRIPTION DE VOTRE ACTIVITÉ> et je rassemble des fonds en vue d'aider à la découverte d'un remède curatif contre l'arthrite.
4. Demandez à vos donateurs de poser un geste bien précis. Par exemple : Pouvez-vous donner 50 \$ à mon activité pour aider ma femme et les 6 millions de Canadiens qui vivent avec l'arthrite?

Cinq Jours Pour Recolter 500 \$



La clé d'une collecte de fonds réussie est simple : il faut demander aux autres! Cinq minutes par jour pendant cinq jours suffisent.

Si vous organisez une collecte de fonds personnelle et que votre objectif est de recueillir des dons, suivez les étapes ci-dessous pour 5 jours de collecte de fonds!



1 Demandez à deux membres de votre famille de donner 25 \$.



2 Demandez à cinq collègues de vous appuyer par un don de 25 \$ chacun.



3 Demandez à votre employeur de faire un don d'entreprise de 100 \$.



4 Demandez à cinq personnes que vous avez rencontrées dans une équipe, à l'école de votre enfant ou à votre centre communautaire de donner 10 \$ chacune.



5 Continuez à demander à votre réseau! Demandez à vos voisins, à votre médecin, à votre coiffeuse ou à votre nettoyeur de faire un don de 25 \$.

AUTRES IDÉES :

- Demandez à votre entreprise de jumeler le montant final que vous aurez récolté.
- Demandez de l'aide sur les médias sociaux.
- Passez le mot dans les médias sociaux et vous serez surpris de découvrir qui est prêt à vous soutenir!